

あなぶき興産
冬季
インターンシップ



はじめに **あなぶき興産ってどんな会社？**

01	02	03	04	05	06
分譲 マンション	不動産 ソリューション	ストック マンション	シニア 事業	事業 再生	海外 事業

**不動産事業を中心として地域に根差した
 Only One企業を目指し事業展開しているデベロッパー**

**あなぶき興産は一人一人のチャレンジを後押しする会社！
 前向きな失敗は大歓迎！！
 学んでこられた「宅建士」や「不動産の知識」が活かせる環境！**

不動産関連事業以外にも、グループ全体で以下多岐に渡り事業展開
 ①人材サービス関連事業、②ホテル・ゴルフ場などの施設運営事業、
 ③介護医療関連事業、④スーパーマーケット経営などの小売流通関連事業、
 ⑤電力供給などを行うエネルギー関連事業、⑥観光事業 等々



あなたはどれを選ぶ？

全日程
WEB開催
 決定！！



①営業力養成 2daysインターンシップ

☆営業体験プログラム☆
 お客様に対して当社のマンションブランドをチームのメンバーと協力して
 初回面談から契約までを体験できる内容です。
 営業の極意を学んでいただき、今後の就職活動に役立つはずです！

②事業企画 2daysインターンシップ

☆事業企画プログラム☆
 あなたは、あなぶき興産の将来を担う社員。
 今後どのような事業展開が必要だと思いますか？
 自分だけの視点だけでなく、同じ学生同士で議論をし新たな企画考えていただきます！



2日間で **デベロッパーを知る！** **フィードバックあり！** **先輩社員との座談会あり！**
 「あなぶき興産って？」
 そんな方も多いはず。
 マンション事業はもちろん、
 その他事業や
 海外事業のことも含め
 お話します！
 今のみなさんの強みや弱みを
 客観的な目線でお伝えします。
 就職活動に向けて
 自分自身を知っておくことで
 今後の自己分析にも
 活かせるかも？
 不動産業界で働く
 先輩社員の“生の声”を
 聞いてみませんか？
 就職活動の相談の場としても
 例年大好評です♪

③自己発見 1dayインターンシップ

1日で **あなぶき興産を知る！** **先輩社員との座談会あり！** **就職活動に活かせる！**
 「あなぶき興産って？」
 具体的に何をしているかを
 しっかりと解説していきますので
 お気軽にご参加ください
 不動産業界で働く
 先輩社員の“生の声”を
 聞いてみませんか？
 ざっくばらんにお答えします♪
 ご自身の強みや弱みだけではなく、
 必ずご自身の新たな発見ができる
 ワークもご用意しています

開催日程・応募方法などは裏面をチェック！▶▶▶

① 営業	日程	② 企画	日程	③ 自己 発見	日程
I	1月13日(木)、 14日(金)	I	12月23日(木)、 24日(金)	I	12月 2日(木)
				II	12月 9日(木)
II	2月17日(木)、 18日(金)	II	2月 3日(木)、 4日(金)	III	12月13日(月)
				IV	1月11日(火)
時間		場所		V	1月17日(月)
全日程	10:00~17:00	自宅 または 学校 ※ 1		VI	2月 7日(月)

※ 1 WEB開催のため、通信環境の整った場所、カメラ・マイクオンで参加できる場所をお願い致します。
 ※ 2 各日程のインターシップ内容については各ナビをご参照ください。

《マイナビ》



マイナビ・リクナビから
エントリー募集中！

皆さまのご応募お待ちしております！

《リクナビ》



両ナビともコース・エリア別に予約フォームを分けています。
 エリア：《東日本（関東）》《中四国近畿》《九州沖縄》
 ご出身地（または大学所在地）に合わせたフォームからご予約をお願い致します。

総合評価

4.83 ★★★★★

(120件~130件)

昨年のインターシップの評価がリクナビから
ご覧いただくことができます♪
ご参加いただいた学生さんからの率直なご意見です！
是非、参考にしてみてください！！

＼昨年、インターシップに参加した学生さんからの感想です／

●インターシップを通して、あなたの学んだこと・得られたこと

営業職の楽しさややりがいを見つめることができました。お客様にはあまり話さない方や、要望の多い方など様々いて、難しさと感じたし、迅速な対応や様々な知識や情報が必要だと感じた。私はコミュニケーションが苦手なので、営業職は向いていないと思っていたが、最初から完璧は目指さないし、アイデアを出すこと、お客様に納得してもらうことの喜びを知り、営業職をしたいと思った。

伝える力・聞く力が
格段に良くなり
難しかったけど
営業の魅力に
気付くことができた☆

フィードバックを通して
自分の強みだけでなく
今後の課題が分かった☆

企画をする中で
様々な視点から物事を
考えられるようになった☆



昨年のインターシップの様子や
先輩社員の紹介などは
公式Instagramにて
公開しています♪
是非ご覧ください！



今年の4月に入社をしてくれた新入社員に聞きました！
「就職活動をするまであなぶき興産を知らなかった」という人がなんと半数近くいたんです！！



「あなぶき興産」名前だけ知っているという方も、
不動産業界みてみたいな・・・
苦手を克服したいな・・・
とりあえずインターシップ行ってみたいな・・・という方も



インターシップの参加理由は様々です！
お気軽にご応募ください☆



ご不明点やご質問があればお気軽にお問い合わせください！

あなぶき興産

TEL : 0120-18-1143 ※お電話にて受付の場合は平日の10:00~18:00になります。

MAIL : saiyou@anabuki-kosan.co.jp (担当：石川・志宇知)